



天國企業

◆ 李冠雄

對於長期投入貧困地區的宣教士來說，看見弟兄姊妹的貧窮，卻愛莫能助，是心中的一個痛。因此有人效法慈善機構，投入慈惠行動給予幫助，但是杯水車薪，永遠無法滿足當事人的需要。所謂「救急不救窮」，「給他魚吃，不如給他一支釣竿」，於是許多宣教機構也效法非營利組織所推動的「脫貧計畫」，給與「微型創業貸款」幫助弟兄姊妹改善生活。不過我個人認為若是在宣教地區採用「天國企業」的觀念，並與當地教會配搭服事，那樣會有不錯的成效。

在一次宣教研習會中，我聽見龍維耐醫師說：「如果你閉起眼睛不看人們的需要，人們也會摀起耳朵不聽你所傳的福音。」因此基督徒一定要在他人的需要上看見自己的責任，特別是面對貧窮弱勢的族群，我們需要考慮他們的處境，體會他們的痛苦，才好向他們傳講福音。一般來說，人在吃都吃不飽的情況之下，很難感受

到神的愛而願意聽福音。我所採用的是以非營利的方式成立營利單位，使所有的盈餘不歸入個人，而是歸入當地教會用於宣教事工、弱勢關懷，及員工福利。

我在2009年被派到原住民排灣區台東縣達仁鄉土坂部落時，發現大部份弟兄姊妹經濟狀況欠佳；另有承辦原民會土坂老人日間關懷站的業務，也由於遲遲無法收到經費，不只擔任服務員的姊妹無法領到薪水，連商店的菜錢及材料費也積欠許久，所有同工都備受壓力。當我了解這些情況之後，我先調度資金將所有積欠的款項統統清還，同時進行開源節流。我也開始跟他們分享我的計畫：將老人日間關懷站辦公室成立為非營利之營利單位——「嗎哪早餐店」，這就是所謂的天國企業，上帝是老闆，所賺到利潤不歸於個人，而是投入天國運動。

當時成立「嗎哪早餐店」的目的有三方面：希望能增加員工的福利，

能給與弱勢老人實際物質的關懷，以及社區關懷等。我們第一步要做的是求神預備合適的人選，這是非常重要的事情，因為有人才有事工。感謝神的預備，有一位女執事辭職待業中，她先前的工作離家遠，又無法照顧到女兒，所以我邀請她一起參與天國企業「為神的國賺錢」。我並非借錢給她開早餐店，我是採用底薪加獎金的方式，讓她有固定的基本（底薪）可以照顧家庭，同時也讓她分享到努力的成果（獎金）。感謝主，一開始早餐店就締造了不錯的業績，這真是神蹟啊！無論是大人、小孩、老人，或是外地來的訪客，都非常喜歡吃我們的早餐，瑪哪早餐店的知名度已經打到海外去了。

由於成立瑪哪早餐店的成立，我們教會可以藉著早餐店的資源幫助部

落中有需要的族人，並且常常出錢出力舉辦全村的活動。經過三年多的服事，不只部落的居民開始接納我們，願意聽我們所傳的福音，教會裏的弟兄姐妹也得著激勵。

其實早在 2003 年，我們就已經在緬甸投入天國企業「幼兒園」，提供了 4 位弟兄姊妹的工作機會。如今緬甸大為開放，只要有神所預備的人，天國企業會不斷開展。今年 10 月我們會將天國企業推廣到菲律賓，預計成立「餐廳」、「摩托車修理店」、「豬肉販賣」，為什麼要開這些店呢？我們的目標是透過這些企業來推動宣教，目的是讓信徒成為門徒，天國因此得以擴展。盼望我們都是「神已經預備好要使用的人」，讓我們獻上自己，也樂意擺上金錢，投資天國企業，榮耀神的名。



李冠雄傳道全家福

（編者按：李冠雄傳道多年來默默參與海宣事工，從早期在佻邦到近年泰北山區，不但自己親臨宣道工場，更是帶領家人和教會同工委身，雖然土坂教會是座落在東台灣的一深山裡，且是由原住民為主體的部落，但卻是一胸懷世界堅持大使命的宣教教會。由於多年來在弱勢族群中的服事，深感傳福音用諸般智慧的恩典，因而運用「天國企業」來完成宣道事業。）